KNOCK141期企画
東京ショートセミナー

2022年3月18日（金）19：00～20：30

「成果を創り出す要素」
～成功するための8つの原理原則～

◆開催日　2022年3月18日（金）
◆テーマ　「成果を創り出す要素」
　　～成功するための８つの原理原則～
◆時　間　19：00 ～ 20：30 (18：30 ～ 開場受付)
◆参加費　1,100円（税込）
◆会　場　ASK アカデミー
　〒170-0005　東京都豊島区南大塚3-12-9 喜多ビル
　TEL：03-5956-7811　FAX：03-5950-7045
◆アクセス　【ＪＲ山手線】大塚駅 南口より徒歩5分
　【東京メトロ】丸の内線 新大塚駅より徒歩5分
　※オンライン参加希望の方は弊社ホームページからお申し込みください。
　http://www.ask-gc.com/id/11
◆会場定員　70名
◆講　師　松田友一　ASK アカデミー・ジャパン株式会社
　C．B．D　トレーニングマスター

東京生まれ。大学卒業後、国内最大手自動車販売会社に入社。新人賞の受賞に始まり、年間優秀セールスマン表彰受賞など、数々の賞・タイトルを総なめ。その後米国系研修会社にトレーナーとして入社。トレーナーを育成する資格を得て、日本人初のトレーニング部長に昇格。1998年4月国内研修会社に入社。取締役トレーニング部長まで務め2002年9月同社を退職し、独立。2002年10月ASKグローバル・コミュニケーション株式会社を設立、代表に就任。2010年8月ASKアカデミー・ジャパン株式会社を設立、取締役会長に就任。これまで延べ28万人を超える方々に研修を提供。年間250日～300日の研修日程をこなしている。
現在までに著書を10冊出版。3冊目の「セールストークの基本＆実践力がイチから身につく本」（すばる舎）は現在までに21刷増刷を数え60,000人を超える方に愛読されている。その他、「生講演ＤＶＤ付成功を約束する営業トークトレーニング」（中経出版）、「営業の超・基本！50」（すばる舎）、「実践！セールストークの鍛え方」（PDP研究所出版部）、「ビジョントリガー」（すばる舎）、「営業の「超」基本！50」（すばる舎）、「セールストークの「超」基本！70」（すばる舎）がある。また、2015年7月には「‘気づく’ことが人生の成功を‘築く’”」（ｷﾞｬｯﾌﾟｼﾞｬﾊﾟﾝ）を出版。著者としての人気も急上昇している。2010年以降、毎年のように全国450万社の中から‘志に憧れる経営者50人’の「経営者アワード」にノミネートされている。さらに、日本で最も歴史のある英字新聞社The Japan Timesの「2010年アジアで最も将来を嘱望されている経営者100人」に選ばれ取材される。2019年は東京MXTV『未来企業』で密着取材される。現在、日本初のＰＤＰ（Professional Dynametric Programs）の総代理店として認定され、各企業の成果とスタッフの行動特性の分析、ハイパフォーマンスチームの育成に東奔西走。すでに2022年度の研修依頼が270日以上入っている。

下記に必要事項をご記入の上、ＦＡＸにてお申込みください。
ホームページ・メール・お電話でも承っております。

FAX　03-5950-7045
お問い合わせ先　03-5956-7811

参加セミナー名　：　東京ショートセミナー	開催日　：　2022年3月18日（金）	
フリガナ 氏名	TEL	ご紹介者
メールアドレス	〒 住所	

世界中で愛され、活用されて来た、最も伝統的で効果的な目標達成研修
2022年　ASK ベーシックコース絶賛受付中！！（東京開催）

日　程：
≪2022年≫　2月18日～20日（金土日）　満席御礼
3月11日～13日（金土日）　申込受付中
4月15日～17日（金土日）　申込受付中
参加費：93,500円（税、昼食代込み）
※クレジットカードまたは分割でのお支払いも可能です。

参加された方が爆発的な成果を創っています！
日本各地で
50万人以上の方が受講済！
次はあなたの番です！！

〒170-0005　東京都豊島区南大塚3-12-9　喜多ビル4F　TEL　03-5956-7811 FAX　03-5950-7045
URL　http://www.ask-gc.com/　Mail　info@ask-gc.com
ASK Academy Japan